

Als Partner mehrerer expansiver internationaler Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz ist **HirschExecutive** eine sehr gute Adresse, wenn es um anspruchsvolles und nachhaltiges Personalmanagement geht. Es ist unser Ziel, dass unsere Kandidaten und das Anforderungsprofil unseres Kunden im perfekten Einklang stehen.

Unser Kunde ist eine weltweit agierende Unternehmensgruppe im nachhaltigen Anlagenbau und Servicegeschäft für Wasseraufbereitung. Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für dieses Unternehmen Sie als

CEO Europa Wasseraufbereitung (w/m/d)

Sie tragen die Verantwortung für den erfolgreichen Vertrieb des Unternehmens mit den Bereichen Vertrieb, Marketing, Produkt- und Innovationsmanagement sowie Öffentlichkeitsarbeit in Europa. Sie werden unterstützt von einem qualifizierten und erfahrenen Mitarbeiterteam sowie einem kaufmännischen Geschäftsführer. Sie erspüren Trends, erkennen Marktentwicklungen und Chancen und richten das Unternehmen in seiner Vertriebs- und Produktkonzeption vorausschauend auf zukünftige digitale Veränderungen aus. Dabei müssen Sie sich als Mittler zwischen Markt und Produktion verstehen, der entscheidende Impulse setzen und die Marktposition weiter ausbauen kann. Gemeinsam mit Ihrem Geschäftsführerkollegen sind Sie den drei Eigentümern ein beratender Partner.

Ihre Qualifikation

- Mehrjährige internationale Berufserfahrung im Vertrieb und Marketing in einem Unternehmen für nachhaltigen Anlagenbau mit nachweisbaren Erfolgen bei der Realisierung von profitablen internationalem Business-Wachstums
- Leidenschaft für nachhaltigen Anlagenbau sowie ein Gespür für deren Geschäfte
- Erfahrung als dynamische Führungskraft - Sie haben das Talent, Ihre Mitarbeiter zu leiten und zu motivieren um gemeinsam die gesteckten Ziele zu erreichen
- Sie haben ein Studium mit Schwerpunkt BWL oder Ingenieurwissenschaften erfolgreich abgeschlossen, ergänzender Abschluss wie MBA oder Promotion sind vorteilhaft
- Überzeugendes Auftreten, sehr gute kommunikative Fähigkeiten, Präsentationssicherheit
- Sehr gute Kenntnisse der englischen und deutscher Sprache sowie den sicheren Umgang mit Salesforce oder einem vergleichbaren CRM-System setzen wir voraus

Unser Angebot

Sie schätzen ein professionelles, ergebnisorientiertes internationales Umfeld? Ausgeprägte Teamorientierung, schnelle Managemententscheidungen und eine substanzielle Unternehmensentwicklung runden Ihre Vorstellung von Ihrem künftigen Arbeitgeber ab? Dann sind Sie bei unserem Kunden richtig!

Interessiert?

Wir möchten Sie gerne kennen lernen: Senden Sie uns dazu bitte Ihre Unterlagen in deutscher Sprache (Lebenslauf, Link LinkedIn-Profil, Verfügbarkeit, Gehaltsvorstellung,) per E-Mail an info@hirschexecutive.de.

Für erste Informationen stehen Ihnen Frau Petra I. Hirsch gerne zur Verfügung, vereinbaren Sie dazu bitte einen Telefontermin über unser Online-Tool <https://www.hirschexecutive.de/terminvereinbarung>.

Diskretion und Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich.

HirschExecutive - Ihre Karriere ist unser Ziel
www.hirschexecutive.de