

Als Partner mehrerer expansiver internationaler Unternehmen in Deutschland, Österreich und der Schweiz ist **HirschExecutive** eine sehr gute Adresse, wenn es um anspruchsvolles und nachhaltiges Personalmanagement geht. Es ist unser Ziel, dass unsere Kandidaten und das Anforderungsprofil unseres Kunden im perfekten Einklang stehen.

Unser Kunde ist ein internationales, familiengeführtes Unternehmen aus dem Life Sciences-Sektor. Aufgrund der weiteren Expansion des Unternehmens in Europa sucht unser Kunde zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten und erfahrenen

Director Sales Life Sciences DACH (w/m/d)

Sie tragen die Verantwortung für die Vertriebs- und Absatzstrukturen durch Akquisition weiterer potentieller Kunden und Distributoren in Deutschland, Österreich, die Schweiz. Ferner bauen Sie die erfolgreiche Vertriebsstruktur für die verantwortlichen Absatzmärkte weiter aus. Sie optimieren die vorhandenen Marketinginstrumente für die jeweiligen Zielmärkte und begleiten die operative Umsetzung sowie Implementierung mit Ihrem Team. Sie repräsentieren das Unternehmen in den Zielmärkten sowie bei entsprechenden Veranstaltungen Ihrer Branche. Sie berichten an den CSO der Holding.

Ihre Qualifikation

- Erfolgreiche General Management-Erfahrung aus einem Unternehmen des Life Sciences-Sektors mit internationalem Vertrieb
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer ähnlichen Position mit nachweisbaren Erfolgen bei der Realisierung profitablen Wachstums
- Sie haben idealerweise bereits für ein internationales Unternehmen gearbeitet und kennen kulturelle Unterschiede bestens
- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften und / oder vergleichbaren internationalen Abschluss
- Sie verfügen über gute Umgangsformen, hohe interkulturelle und soziale Kompetenz
- Verhandlungssichere Kenntnisse der deutschen und englischen Sprache sowie den sicheren Umgang mit MS-Office setzen wir voraus

Unser Angebot

Sie schätzen ein professionelles, ergebnisorientiertes internationales Umfeld? Ausgeprägte Teamorientierung, schnelle Managemententscheidungen und eine substanzielle Unternehmensentwicklung runden Ihre Vorstellung von Ihrem künftigen Arbeitgeber ab? Dann sind Sie bei unserem Kunden richtig!

Interessiert?

Wir möchten Sie gerne kennen lernen: Senden Sie uns dazu bitte Ihre Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Link LinkedIn-Profil, Verfügbarkeit, Gehaltsvorstellung,) per E-Mail an info@hirschexecutive.de.

Für erste Informationen stehen Ihnen Frau Petra I. Hirsch gerne zur Verfügung, vereinbaren Sie dazu bitte einen Telefontermin über unser Online-Tool <https://www.hirschexecutive.de/terminvereinbarung>.

Diskretion und Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich.

HirschExecutive - Ihre Karriere ist unser Ziel
www.hirschexecutive.de